גיל אוחיון

מנהל מכירות אזורי - מכירות שטח

ראשון לציון | 050-0000000 | linkedin.com/in/gil-ohayon | gil.ohayon@email.com

ניסיון תעסוקתי

מנהל מכירות אזור מרכז · חברת הפצה של מזון ומשקאות, ראשון לציון 2021 – היום

- מוביל צוות של 8 סוכני שטח ומחזור שנתי של כ-45 מיליון ₪ מול כ-900 לקוחות פעילים.
- הגדלתי את המכירות באזור ב-18% בתוך שנתיים; עמידה ביעד השנתי של 104% ו-109%.
- פתחתי 120 נקודות מכירה חדשות בעזרת תוכנית כיסוי שטח וסבבי ביקור קבועים.
- הטמעתי ניהול פעילות הסוכנים ב-Salesforce; שיעור הביקורים המתועדים עלה מ-55% ל-95%.

סוכן מכירות שטח · אותה חברה 2016 – 2021

- ניהלתי קו של כ-140 לקוחות - מכולות, מינימרקטים ובתי קפה - והגעתי בממוצע ל-112% מהיעד לאורך חמש שנים.
- נבחרתי לסוכן השנה מתוך 30 סוכנים ב-2019, אחרי גידול של 26% במכירות בקו.

שירות צבאי

סמל מחלקה, הנדסה קרבית · צה"ל 2011 – 2014

- אחריות על משמעת, לוגיסטיקה ותכנון יומי של מחלקה בת 25 לוחמים.

השכלה

B.A בכלכלה וניהול · האוניברסיטה הפתוחה 2019

קורס ניהול צוותי מכירות 2021

כישורים וכלים

ניהול צוות מכירות · Salesforce · משא ומתן מול רשתות · תכנון כיסוי שטח · Excel - דוחות מכירה · רישיון נהיגה B

שפות

עברית - שפת אם · אנגלית - רמה טובה · ערבית - רמת שיחה